|  |  |
| --- | --- |
| Klemmbrett mit einfarbiger Füllung **Compito di lavoro 6.4** | **Allievo**  … |

**Cura e utilizzo di prodotti ottici d’ingrandimento per la visione da vicino:   
Vendita di una lente d'ingrandimento**

|  |
| --- |
| Campo di competenze operative a: Consulenza alla clientela e vendita di prodotti ottici |
| a5: Mostrare alla clientela come usare i prodotti ottici e come garantirne l’igiene e la cura |
| **Esempio di situazione**  Un cliente ha bisogno di una lente di ingrandimento per la pittura su porcellana. L'allievo identifica le esigenze del cliente e propone diverse lenti di ingrandimento. |
| **Compito di lavoro**   * Descrivete come si procede nella vendita di una lente d'ingrandimento, come si determina la necessità, come si istruisce il cliente sul suo utilizzo e su come deve avvenire la cura e la conservazione. * Se possibile, utilizzate un esempio di cliente della vostra azienda di formazione. Se ciò non è possibile, utilizzate i documenti del corso di formazione per questo compito e create un caso di studio fittizio. |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Documentazione del compito di lavoro**  ... | | |
| **Autoriflessione** | | |
| Cosa vi è ben riuscito?  … | | |
| Cosa vi ha impegnato?  … | | |
| In cosa potete migliorare?  … | | |
|  |  | |
| Data, firma allievo | … | … |
| Data, firma formatore professionale | … | … |